00 / INIZIA QUI

Kit Matching Socio–Socio

Sei materiali per scegliere, testare e formalizzare una collaborazione tra cofounder e soci operativi.

Percorso consigliato: prima valutare persone e compatibilità; poi testare la collaborazione; infine negoziare ruoli, quote e regole di uscita con professionisti.

FILE	PER COSA SERVE	FORMATO
01 • Guida socio operativo	Valori, integrità, prove comportamentali, scelta di lungo periodo	PDF + DOCX
02 • Patto fondatori	Obiettivi, conferimenti, ruoli, governance, deadlock, uscita	PDF + DOCX
03 • Vesting e leaver	Maturazione, cliff, good/bad leaver, calcolo quote e atti	PDF + DOCX
04 • Joint venture	Partnership su progetto senza creare automaticamente una società	PDF + DOCX
05 • Questionario compatibilità	Valori, tempo, rischio, retribuzione, conflitti, piano di prova	PDF + DOCX
06 • Lettera di intenti	Accordo preliminare di lavoro con confini delle clausole vincolanti	PDF + DOCX

Come usare i modelli

- Compila i campi **[tra parentesi]** e rimuovi tutte le alternative non selezionate.
- Documenta fatti verificabili: risultati, disponibilità settimanale, capitale effettivamente apportato e proprietà intellettuale.
- Non attribuire quote societarie con una semplice promessa o una bozza di accordo; prima chiarisci la struttura e gli atti necessari.
- Se una relazione si interrompe durante la prova, registra decisioni, accessi, dati condivisi e restituzione dei materiali.
- Prima di firmare patti, vesting o JV, richiedi revisione legale e fiscale e valuta l'eventuale intervento del notaio.

Regole pratiche per proteggere entrambe le persone

- Separare chi **possiede** quote da chi **lavora** e da chi **amministra**: tre ruoli diversi.
- Preferire responsabilità misurabili a etichette generiche come "marketing" o "CEO".
- Non scambiare mai disponibilità personale e integrità con un semplice punteggio automatico.
- Annotare data, versione e responsabile di ciascun accordo; non utilizzare informazioni personali superflue.

Strumento educativo e operativo: non costituisce consulenza legale, fiscale o finanziaria. Le decisioni di partnership richiedono verifiche indipendenti e un confronto con professionisti qualificati.